

Nie gromadź pieniędzy w skarpecie

- Kiedy powinniśmy myśleć o odłożeniu pieniędzy na przyszłość naszego dziecka?

- Każdy moment jest dobry, aby zacząć odkładać. Nie jest przecież sztuką płacić dużo, sztuką jest płacić długo! Im wcześniej to zrobimy, tym możemy płacić mniejsze składki; a w długim horyzoncie czasowym da nam to pożądaną efekt końcowy. Zgromadzone pieniądze ułatwią start naszemu dziecku w dorosłe życie, czy pomogą sfinansować marzenia o wybranym kierunku studiów. Pragniemy, aby naszym dzieciom żyło się lepiej – stąd duża konieczność oszczędzania.

- Czy to lepsze rozwiązanie, niż chowanie pieniędzy w przysłowiową skarpecie?

- Doświadczanie uczy, że zobowiązanie do płacenia składki niejako przymusza nas do oszczędzania. Poza tym, przy tym sposobie gromadzenia kapitału możemy liczyć na pomnażanie gromadzonych przez nas pieniędzy, w zależności od wybranych funduszy kapitałowych.

- Ubezpieczając dziecko nie powinniśmy zapominać o sobie?

- Zdecydowanie tak. Zawsze powtarzam, że najlepszym zabezpieczeniem naszych dzieci jesteśmy my sami. Żaden rodzic nie będzie płacił składek gdy sam straci zdrowie i dochody. Ubezpieczenia na życie cieszą się coraz większą popularnością wśród Polaków; co ciekawe, dzieje się tak, mimo naszego dystansu do spraw związanych ze śmiercią, czy chorobą; w naszym mniemaniu - nas samych to nie dotyczy. Mając za sobą kilkanaście lat doświadczenia i wielu zaufanych klientów mogę śmiało powiedzieć, że doceniają oni ubezpieczenie w momencie wystąpie-

nia choroby, wypadku, czy trwałej niezdolności do pracy. Wtedy okazuje się, że pieniądze z odszkodowania pomagają w uzyskaniu dostępu do najlepszych lekarzy specjalistów, metod leczenia, rehabilitantów, a w przypadku śmierci - często ratują budżet rodzinny.

- Mając jedno ubezpieczenie mogę chronić siebie i swoich bliskich w tak szerokim zakresie?

- Mam bardzo dobre i nowoczesne ubezpieczenie *Nowa Perspektywa*, do której możemy dołożyć szereg umów dodatkowych: wypadkowych, zdrowotnych, czy gwarantujących nam wypłatę w chwili stwierdzenia u nas trwałej niezdolności do pracy. Mówiąc prościej: jesteśmy w stanie zabezpieczyć przyszłość finansową swoją i bliskich oraz jednocześnie oszczędzać na emeryturę.

- Rozumiem, że mając jedno ubezpieczenie możemy dostać niezależnie od siebie wypłaty odszkodowań?

- Jeśli mamy umowy dodatkowe to możemy otrzymać wypłatę sumy ubezpieczenia z tytułu poważnego zachorowania, a gdy okaże się, że nie jesteśmy trwale zdolni do pracy - otrzymamy jeszcze drugą wypłatę, która może zrekompensować nam utracone dochody. W dodatku otrzymane pieniądze nie wykluczają przyszłych wypłat z tytułu umowy głównej (śmierć klienta), czy z innych opcji dodatkowych.

- Wygląda na to, że kluczowym momentem spotkania z doradcą jest ustalenie, jaka kwota zabezpieczenia pozwoli nam na utrzymanie podobnego poziomu życia w trakcie, gdy nie będziemy mogli zarabiać?

- To prawda. Ubezpieczenie pozwala zabezpieczyć przyszłe dochody. Jest to szczególnie ważne, gdy nasza praca i pensja zależą od naszej aktywności. Lekarz na kontrakcie nie zarabia, gdy nie przyjmuje pacjentów. To właśnie ubezpieczenie - gwarantuje mu wypłatę, która może zrekompensować mu utracone przychody.

- Czy już od pierwszej składki jestem objęty ochroną?

- Tak, od momentu wpłacenia składki i wystawienia polisy mam pewność wypłaty całej sumy ubezpieczenia. Bywa, że Klient wpłacił 200 złotych, a firma wypłaciła kilkaset tysięcy złotych z tytułu konkretnego zdarzenia losowego.

- Najważniejszy pierwszy krok...

- Tak, spotkanie z doradcą - które nic nie kosztuje, a pomoże nam poznać nasze potrzeby ubezpieczeniowe. Doradca podpowie nam, jak zabezpieczyć swoje dochody na wypadek nieoczekiwanych zdarzeń losowych. Porozmawia-

my o gromadzeniu kapitału dla dzieci, czy na emeryturę. Pomówimy również o zabezpieczeniu naszych bliskich. Spotkanie potrwa do godziny, którą warto poświęcić, aby porozmawiać o swojej przyszłości.

- Chciałbym na koniec pogratulować Panu dołączenia ósmym raz z rzędu do grona najlepszych doradców na świecie skupionych w branżowej organizacji MDRT.

- Dziękuję. To dla mnie nie tylko wyróżnienie, ale przede wszystkim zobowiązanie wobec moich Klientów. Do MDRT na leży około 1% doradców z całego świata. Mamy swój własny kodeks etyczny, który wręcz gwarantuje Klientom wzorową obsługę, naszą fachową wiedzę i doświadczenie. W efekcie mój Klient jest pewien, że otrzymuje rozwiązania inwestycyjno-ubezpieczeniowe uszyte na swoją miarę. Taki serwis sprawia, że Klienci zostają z firmą na całe lata, polecając nasze usługi swoim bliskim.



Marek Adamczyk

specjalista ds. ubezpieczeń i inwestycji
tel. 601 400 553

e-mail: adamczyk.marek@aviva.com.pl



Ubezpieczenia Emerytury
Inwestycje

**Biuro
w Krakowie**
ul. Rakowicka 65
tel. 12 627 72 60